



FICHE PME | SME SHEET

Adhésion & Implication d'un membre PME dans le montage d'un projet | SME Membership & Participation in a project proposal

Liste de vérification | Check-list

Sections 1 & 2 : à compléter par l'entreprise PME en vue de devenir membre CRIAQ | **Sections 1 & 2:** to be completed by the SME enterprise in order to become a CRIAQ member

Section 3 : à compléter par l'entreprise PME avant le dépôt d'un projet de recherche au Comité Scientifique du CRIAQ | **Section 3:** to be completed by the SME before submitting a research project to CRIAQ's Scientific Committee.

Section 4 : à compléter par l'entreprise PME dans tous les cas (adhésion, participation projet) | **Section 4:** to be completed by the SME enterprise in all cases (membership, project participation)

Afin de permettre au comité de direction du CRIAQ d'apprécier votre candidature comme nouveau membre, veuillez répondre aux questions suivantes. | To allow CRIAQ Management Committee to appreciate your application as a new member, please answer the following questions.

Préambule | Preamble

Tout partenaire industriel, qu'il s'agisse d'une société établie ou en démarrage, doit démontrer qu'il possède l'expertise et les ressources nécessaires pour mettre en œuvre : i) sa stratégie de R-D ii) des projets de développement technologique et iii) un plan crédible pour exploiter les résultats de la recherche. Les sociétés canadiennes en démarrage qui ont un plan d'affaires viable et qui ont sécurisé un soutien financier peuvent être éligibles en tant que partenaires industriels. Un partenaire industriel est défini comme une entreprise située au Canada qui effectue de la recherche et développement (R-D) ou produit des biens ou des services au Canada, et tire l'essentiel de ses revenus de la vente de ces biens ou services et non de l'aide du gouvernement ou de divers programmes de financement de projets R-D. Le partenaire industriel doit être prêt et apte à appliquer et utiliser les résultats de la recherche au profit de l'économie canadienne.

Any industrial partner, whether an established company or startup, must demonstrate it possesses expertise and resources needed to: i) implement its R&D Strategy ii) participate in technology development projects and iii) have a credible plan to exploit the results of the research. Canadian start-ups having a viable business plan and guaranteed financial support may be accepted as industrial partners. An industrial partner is defined as a company located in Canada that conducts research and development (R&D) or produces goods or services in Canada, and derives most of its revenue from the sale of these goods or services and not from government aid nor from various funding programs for R&D projects. The industrial partner must be willing and able to apply and use the results of research for the benefit of the Canadian economy

Nom de l'organisation | Organization name :

Nom du représentant | Representative's name :

Titre du représentant | Representative's title :

Adresse courriel | Email address :

Numéro de téléphone | Phone number :



Section 1 : Information générale | *Section 1: General Information*

1. Décrire les marchés sur lesquels l'entreprise opère et fournir un aperçu des opportunités actuelles. | *Describe the markets in which the firm is operating and provide an overview of the current opportunities.*
2. Quels sont les produits et services offerts par l'organisation? | *What are the products and services offered by the organization?*
3. Fournir un aperçu de la structure de l'organisation aujourd'hui, y compris le personnel de R-D, d'ingénierie et de fabrication. | *Provide an overview of the management structure and organization of the company today, including the R&D, engineering and manufacturing personnel.*

4. Expliquez comment la R&D et l'innovation font partie de la stratégie de l'entreprise. | *Explain how R&D and innovation are part of the company's strategy.*
5. Expliquez les domaines d'intérêt de recherche de l'entreprise et en quoi elle pourrait contribuer à la R-D en aérospatiale, plus particulièrement dans le cadre des projets et des activités du CRIAQ. | *Explain the domains of interest for research of the company and how it could contribute to R&D in aerospace, particularly in the context of CRIAQ activities and projects.*
6. Démontrer la capacité financière de l'entreprise à développer des technologies jusqu'à leur commercialisation (donnez 1 exemple min.) | *Demonstrate the firm's financial capacity to bring the technologies to market. (provide 1 example min.)*



7. Est-ce que l'entreprise, ou ses dirigeants, ont déjà été en faillite ? Si oui, précisez le contexte. | *Has the firm or firm's principals ever filed for bankruptcy? If yes, precise in what context.*

Section 2 : Admissibilité | Section 2: Eligibility

8. Étant fiduciaire de fonds publics régis par une convention à cet effet, nous souhaitons connaître l'admissibilité de votre entreprise comme partenaire d'un projet financé par le CRIAQ. Est-ce qu'une autre entreprise détient plus de 50 % des actions de votre entreprise? Si oui, laquelle? | *As trustee of public funds governed by an agreement to this effect, we would like to determine your company's eligibility as partner in a CRIAQ-funded project. Does any other company owns more than 50% of the shares in your organization? If so, which one?.*

Section 3 : Projet | Section 3: Project

Veuillez compléter les questions suivantes si l'entreprise PME est impliquée dans le montage d'un projet et/ou recevra du financement direct de la part du CRIAQ ou du MEI | Please fill the following questions if the SME is involved in a project proposal and/or will receive direct funding from CRIAQ or the MEI

9. Précisez l'intérêt de votre entreprise à l'endroit du projet et sa capacité à en utiliser les résultats. | *Specify the value of your business in the project area and its ability to use the results in aerospace.*



10. Comment le projet s'arrime-t-il spécifiquement à la stratégie technologique de l'entreprise? (en lien avec Q.4) | *How the project is linked with the firm's technological strategy? (In regards to Q.4)*

11. Indiquez vos contributions à ce projet (contributions en argent et en nature; capacités, expertises, savoir-faire) et précisez comment ces contributions répondent aux besoins du partenariat et votre rôle dans celui-ci. | *Indicate your contributions to this project (contributions in cash and in-kind; capacity, expertise, know-how) and precise in what ways are these contributions useful for the partnership and your role in it.*

Veillez compléter les questions suivantes si l'entreprise PME recevra des fonds directement de la part du CRIAQ ou du MEI dans le cadre du projet. | Please fill the following questions if the SME firm will receive funding directly from CRIAQ or the MEI as part of the project.

12. Montrer comment les contributions anticipées du projet, pour toute sa durée, s'inscrivent dans les revenus totaux de l'entreprise (ex : toutes contributions du projet / revenus totaux de l'entreprise). Démontrez que vous avez une stratégie financière globale supportant votre engagement dans le projet. | *Present the project financial plan in regard to the firm's total revenues (ex : all project contributions / firm total revenues). Demonstrate that a global financial strategy exists and supports the firm's involvement in project.*



13. Pendant la durée du projet, est-ce que l'un des membres de la direction ou du personnel directement affecté au projet, serait susceptible de mener des activités hors projet qui pourraient prendre une quantité de temps pouvant retarder ou mettre à risque le projet ? Précisez. | *During the project, will any of the firm's principals or key personnel directly related to the project, conduct off-project activities that are expected to take-up an amount of time that could delay or jeopardize the project ? Precise.*
14. Fournir un aperçu des tiers parties fournissant des services à l'entreprise pour mener à bien le projet (ex : les laboratoires d'essais, les services d'ingénierie experts de recherche, les consultants, etc.). Comment la firme gère-t-elle le risque de contrepartie lié à ses accords et services avec ces tiers parties ? | *Provide an overview of the third parties providing services to the firm to execute the project (e.g. tests laboratories, research experts engineering services, consultants, etc.). How does the firm manage third party risk related to these third party arrangements?*

Section 4 : Déclaration | *Section 4: Declaration*

En cochant cette case, l'entreprise PME déclare que les informations fournies dans ce document sont exactes et complètes. | *By checking this box, the SME declares that the information provided in this document is accurate and complete.*

Formulaire complété par le signataire autorisé de l'organisation | *Form completed by the organization's signing authority*

Nom | *Name:*

Titre | *Title:*

Date :

Veuillez transmettre le formulaire rempli à l'adresse suivante :
administration@criaq.aero | *Please send the completed form to the following address: administration@criaq.aero*